

xinonet ist eine auf Festanstellungen von Fach- und Führungskräften spezialisierte Personalberatung für alle Schlüsselrollen der digitalen Wirtschaft, von I wie IT-Infrastruktur bis zu I wie Interaktivbranche. Außerdem besetzen wir qualitativ herausragende und gehobene Positionen im Dienstleistungssektor.

Für einen unserer Mandanten suchen wir in unbefristeter Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Region Nord/West mit der Zuordnung zum Standort Hannover oder via Homeoffice einen

Keine aktuellen Angebote

Die Tätigkeitsinhalte

Sie haben Interesse an neuen und innovativen Technologien und haben Lust Ihre Erfahrungen aus dem Vertrieb bei DAX-Konzernen und Unternehmen aus dem gehobenen Mittelstand gezielt einzusetzen? Dann haben wir genau die richtige Aufgabe für Sie:

- Vertrieb des ITK-Beratungsportfolios in der Region Nord/West
- Übernahme der Vertriebsleitung Region Nord/West im Bereich aller vertrieblichen Aufgaben
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien
- Bestandskundenmanagement
- Ausbau der Bestandskunden sowie Akquisition von Neukunden
- Verantwortung für die Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit den fachlichen Kompetenzteams
- Angebotspräsentationen und -verhandlungen
- Ausbau und Pflege der Kundenbeziehungen (Cross Selling)
- Kontaktpflege zu den Marktpartnern

Darauf können Sie sich freuen:

- ein vielseitiges Aufgabenfeld mit Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- ein kooperativer Führungsstil, schlanke Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Möglichkeiten für fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- Flexibilität in der Arbeitsplatz- und Arbeitszeitgestaltung

Ihre Qualifikation

Sie arbeiten strukturiert und überzeugen nachhaltig mit Ihrer zuverlässigen und verbindlichen Art. Selbstständiges und dabei ausgesprochen teamorientiertes Arbeiten ist für Sie wirklich wichtig und nicht nur eine Floskel. Daher sind Sie es auch gewohnt, ein hohes Maß an Verantwortung zu tragen und mit eigener Initiative proaktiv zu agieren. Sie haben Freude daran, das Unternehmen voranzubringen.

Überdies bringen Sie folgende Qualifikationen mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium, vorzugsweise im Bereich Informationstechnologie oder Betriebswirtschaft
- Erfahrungen im Vertrieb von Beratungsleistungen im IT- und Telekommunikations-Umfeld, gern auch bereits in einer strategischen Leitungsaufgabe
- Gute Kenntnisse des ITK-Marktes
- Hohe Kundenorientierung und Dienstleistungsmentalität
- Verhandlungs- und kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau sowie sehr gute Englischkenntnisse

Das Unternehmen

Mit über 35 Jahren Expertise in der IT- und Telekommunikationsberatung ist unser Mandant eine feste Größe für die Planung innovativer IT- und Kommunikationslösungen. Gemeinsam mit den Kunden bewertet das Unternehmen die Innovationen des ITK-Marktes hinsichtlich Reife, Wirtschaftlichkeit und Anwendbarkeit im Kundenszenario. Neue Lösungen werden geplant, für die Kunden ausgeschrieben und in der Implementierung begleitet. In mittlerweile 2. Generation blickt das inhabergeführte Unternehmen auf über 1.500 erfolgreich realisierte Projekte zurück, zu denen auch hochkarätige ?Leuchtturmprojekte? zählen mit einem Vergabevolumen von über 200 Mio ? pro Jahr. Zu den Kunden gehören DAX-Konzerne, öffentliche Institutionen und auch der gehobene Mittelstand.