

xinonet ist eine auf Festanstellungen von Fach- und Führungskräften spezialisierte Personalberatung für alle Schlüsselrollen der digitalen Wirtschaft, von I wie IT-Infrastruktur bis zu I wie Interaktivbranche. Außerdem besetzen wir qualitativ herausragende und gehobene Positionen im Dienstleistungssektor.

Für unseren Mandanten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt deutschlandweit einen

Keine aktuellen Angebote

Die Tätigkeitsinhalte

Sie sind leidenschaftlicher Vertriebler, lieben und leben Eigenverantwortung und haben Lust auf ein herausforderndes neues Umfeld? Dann haben wir die richtige Option für Sie!

In dieser Rolle haben Sie die Möglichkeit, einen Kundenstamm aus dem internationalen Enterprise Segment direkt zu übernehmen und langfristig auszubauen sowie weiterzuentwickeln. Für Ihre Kunden sind Sie stets präsent und ein wichtiger Partner auf Augenhöhe, der die digitale Zukunft lösungsorientiert vorantreibt. Mit dem Rückhalt Ihres zukünftigen Arbeitgebers ? einem etablierten Unternehmen der Branche ? sind Ihnen auch in der weiteren Kundenakquise keine Grenzen gesetzt.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Entwicklung langfristig und nachhaltig angelegter Partnerschaften und Kundenbeziehungen sowie Aufbau einer entsprechenden Projektpipeline
- Beratung in den Themen Netzwerklösungen, Datacenter, Cloud und Managed Services
- Erarbeiten kundenspezifischer Lösungen in Zusammenarbeit mit dem Presales und weiteren Fachabteilungen
- Präsentation der erarbeiteten Konzepte beim Kunden
- Ausarbeitung von Angeboten und Durchführung von Vertragsverhandlungen
- Regelmäßiges Anfertigen und Pflege entsprechender Forecasts

Ihre Qualifikation

Ihre Eigenständigkeit und selbstverantwortliche Arbeitsweise sind Grundlage und Triebfeder gleichermaßen, Ihre Kunden in den komplexen Anforderungen der Digitalisierungsprojekte umfassend zu beraten. Dabei können Sie sich auf Ihr gutes Gespür für deren Bedürfnisse verlassen. In Kombination mit Ihrer Empathie und Begeisterungsfähigkeit bauen Sie langfristige Partnerschaften auf und aus. Ihre starke Persönlichkeit und Kommunikationsstärke überzeugt indes nicht nur beim Kunden, sondern auch intern bei Ihren Kollegen.

Darüber hinaus zeichnen Sie sich durch folgende Kompetenzen aus:

- Ausgeprägtes Produkt- und Lösungsverständnis für Themen der IT-Infrastruktur (Datacenter, Netzwerk, Security, Cloud, Managed Services)
- Ein gutes Verständnis der Produktlinien der relevanten Hersteller
- Erfahrungen mit den Herstellern Cisco, DELL/EMC, Netapp und Oracle

- Verhandlungsgeschick und eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Fähigkeit und Wille zum Aufbau langjähriger Beziehungen
- Nötige Beharrlichkeit für schwierige Verhandlungen
- Deutsch auf muttersprachlichem Niveau und gute Englischkenntnisse

Das Unternehmen

Unser Mandant ist ein international ausgerichteter Anbieter von IT-Lösungen und Managed Services und gestaltet die digitale Transformation seiner Kunden als starker Partner langfristig mit. Mit Expertise, einem herausragenden Anspruch an Qualität, Kreativität und Lösungsorientierung hat sich unser Mandant zum Ziel gesetzt, die komplexe Arbeitswelt der Kunden kontinuierlich zu verbessern. Sie werden nicht nur gefordert und gefördert sondern bekommen auch die Möglichkeit, sich auf internationaler Ebene weiterzuentwickeln.

Zudem bekommen Sie geboten:

- 30 Tage Urlaub
- Home-Office Option und flexible Arbeitszeiten
- attraktives Vergütungspaket
- umfangreiche Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- kollegiales Umfeld mit kurzen Kommunikations- und Entscheidungswegen