xinonet ist eine auf Festanstellungen von Fach- und Führungskräften spezialisierte Personalberatung für alle Schlüsselrollen der digitalen Wirtschaft, von I wie IT-Infrastruktur bis zu I wie Interaktivbranche. Außerdem besetzen wir qualitativ herausragende und gehobene Positionen im Dienstleistungssektor.

Für einen unserer Mandanten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in unbefristeter Festanstellung für die Standorte Berlin, Hamburg oder München mehrere

Keine aktuellen Angebote

Die Tätigkeitsinhalte

Als Client Lead bei unserem Mandanten agieren Sie in einer Schnittstellenfunktion sowohl als Account Manager als auch als Projektmanager. Sie betreuen dabei mehrere mittelständische Kunden unseres Mandanten, Kaltakquise von Neukunden hingegen wird nicht zu Ihren Aufgaben zählen. Viel mehr geht es darum, Bestandskunden weiterzuentwickeln und bei diesen Projekte zu generieren.

Sie können sich bei unserem Mandanten im Einzelnen auf folgende Aufgaben freuen:

- Auf- und Ausbau strategischer und nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Kundenbedürfnisse ermitteln und Betreuung von Bestandskunden
- Regelmäßige Reisetätigkeit zum Kunden
- Projektmanagement
- Übernahme von Verantwortung im Leadership-Team

Ihre Qualifikation

Unser Mandant setzt bei seinen Mitarbeitern Freude bei der Arbeit sowie Initiative und ausgeprägte Kommunikationsstärke voraus. Sie arbeiten strukturiert, legen Wert auf eine ganzheitliche Betrachtung und sind in der Lage, mit Ihrer zuverlässigen und verbindlichen Art nachhaltig zu überzeugen - auch, weil Sie komplexe Zusammenhänge schnell erfassen und daraus schlüssige Lösungen für Ihre Kunden ableiten. Denn selbständiges und dabei ausgesprochen teamorientiertes Arbeiten ist für Sie wirklich wichtig und nicht nur eine Floskel. Daher sind Sie es auch gewohnt, ein hohes Maß an Verantwortung zu tragen und mit eigener Initiative proaktiv zu agieren.

Überdies bringen Sie folgende Qualifikationen mit:

- Vertriebs- / Verkaufsstärke und "Abschlusstalent"
- Vorkenntnisse in der IT-Management-Beratung
- Vorkenntnisse im Bereich Sourcing und/oder Kostenmanagement
- Teamfähigkeit und sympathisches Auftreten
- Selbstständigkeit und Eigeninitiative

Damit Sie die Kunden unseres Mandanten fachlich und persönlich anführen können, wird Ihnen folgendes geboten:

E-Mail

xinonet GmbH
Ericusspitze 4
20457 Hamburg

- Eine selbstbestimmte und eigenverantwortliche Arbeitsatmosphäre
- Ein auf Sie zugeschnittenes Weiterbildungsangebot
- Raum für die Entwicklung eigener Ideen
- Ein persönliches, institutionalisiertes Mentoring
- Ein transparentes Vergütungskonzept sowie Teilzeitmodelle
- Klare Meilensteine auf dem Weg zur Partnerin / zum Partner oder dem eigenen Unternehmen
- Diverse Netzwerk-Angebote (bspw. Communities zu Themen wie Agile, Strategie, Changemanagement u.v.m.)

Das Unternehmen

Unser Mandant ist eine innovative Management- und Technologieberatung des digitalen Wandels und bietet Ihnen ein einzigartiges Umfeld, in dem Sie Ihre Ideen und Ihr Potenzial entfalten können. Sie sind Unternehmer im eigenen Unternehmen, denn dadurch können Sie Ihre Projekte frei und eigenverantwortlich mit höchster Qualität für Ihre Kunden betreuen. Dazu bietet Ihnen unser Mandant die Möglichkeit Ihr Wissen und Ihre Inspiration mit einem festen Budget zu entwickeln und weiter zu verfolgen. Auch die Gemeinschaft und das verantwortungsbewusste und authentische Miteinander steht im Fokus Ihres neuen Arbeitgebers.

E-Mail

xinonet GmbH
Ericusspitze 4
20457 Hamburg