

xinonet ist eine auf Festanstellungen von Fach- und Führungskräften spezialisierte Personalberatung für alle Schlüsselrollen der digitalen Wirtschaft, von I wie IT-Infrastruktur bis zu I wie Interaktivbranche. Außerdem besetzen wir qualitativ herausragende und gehobene Positionen im Dienstleistungssektor.

Für einen unserer Mandanten suchen wir in unbefristeter Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt bundesweit (Home Office oder auch an einem der Bürostandorte Frankfurt, Berlin, Stuttgart, München, Köln, Düsseldorf) einen

Keine aktuellen Angebote

Die Tätigkeitsinhalte

Unser Mandant ist als einer der großen IT-Dienstleister am Markt maßgeblich an der digitalen Transformation des gehobenen Mittelstands und Enterprise Segments in Deutschland beteiligt und baut dafür auf Ihr technologisches Know-how. In der Rolle als Presales Consultant sind Sie nämlich für die technische Beratung und Konzeption von innovativen Cisco-Lösungen verantwortlich und unterstützen aktiv den Sales Prozess. Sie verstehen es also, in einem komplexen Kundenumfeld Wünsche und -anforderungen in intelligente technische Lösungen zu übersetzen. Dabei kann sich Ihr Team und der Kunde gleichermaßen ganz auf Ihre technische Expertise im Netzwerkbereich verlassen.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Beurteilung von Technologie-Trends sowie deren Marktauswirkungen im Kontext Software-Defined Networks wie z.B. Cisco Full Stack Observability
- Entwicklung von Business Cases auf Grundlage von konkreten Anwendungsfällen im Cisco Umfeld
- Bereitstellung von technologischem Input für Kunden- und Marketingveranstaltungen
- Durchführung von Kundenworkshops zu den Themen SD-X
- Begleitung von POVs oder POCs mit dem Hersteller
- Regelmäßiger Austausch mit den Presales Ressourcen des Herstellers Cisco
- Fachliche Ausarbeitung von Ausschreibungen sowie Teilnahme an Bietergesprächen

Ihre Qualifikation

Sie haben ein technisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen und haben bereits relevante Berufserfahrung in der technischen Beratung und Konzeption von Enterprise Architekturen gesammelt. Ihre Kunden überzeugen Sie nicht nur durch Ihre Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit, sondern auch durch Ihr analytisches Denkvermögen und Problemlösekompetenz.

Zudem bringen Sie folgendes mit:

- Erfahrungen in Netzwerk- und Securityprojekten mit dem Hersteller Cisco
- idealerweise Zertifizierungen beim Hersteller Cisco (z.B. CCNA, CCNP, CCIE)

- Erfahrungen in den verschiedenen Sales Phasen sowie ein gutes Gespür für die Bedürfnisse des Kunden
- ausgeprägte Kundenorientierung sowie Eigenmotivation
- Reisebereitschaft
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das Unternehmen

Unser Mandant ist ein international ausgerichteter Anbieter von IT-Lösungen und Managed Services und gestaltet die digitale Transformation seiner Kunden als starker Partner langfristig mit. Mit Expertise, einem herausragenden Anspruch an Qualität, Kreativität und Lösungsorientierung hat sich unser Mandant zum Ziel gesetzt, die komplexe Arbeitswelt der Kunden kontinuierlich zu verbessern. Sie werden nicht nur gefordert und gefördert sondern bekommen auch die Möglichkeit, sich auf internationaler Ebene weiterzuentwickeln.

Zudem bekommen Sie geboten:

- 30 Tage Urlaub
- Home-Office Option und flexible Arbeitszeiten
- attraktives Vergütungspaket
- umfangreiche Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- kollegiales Umfeld mit kurzen Kommunikations- und Entscheidungswegen