

xinonet ist eine auf Festanstellungen von Fach- und Führungskräften spezialisierte Personalberatung für alle Schlüsselrollen der digitalen Wirtschaft, von IT-Infrastruktur bis zu Interaktivbranche. Außerdem besetzen wir qualitativ herausragende und gehobene Positionen im Dienstleistungssektor.

Für einen unserer Mandanten suchen wir für die Standorte Berlin, Hamburg, Hannover, Düsseldorf oder Lünen in unbefristeter Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Keine aktuellen Angebote

### Die Tätigkeitsinhalte

Der Bereich Vertrieb vermarktet Softwarelösungen für die patientennahe Diagnostik in Kliniken, bei niedergelassenen Fachärzten, Krankenkassen, Leistungsträgern und Pharmaunternehmen. Sie verstärken unser Team im Verkauf von IT-Vernetzungslösungen digitaler Produkte sowie Lösungen zur medizinischen Entscheidungsfindung.

Diese Aufgaben warten auf Sie:

- Kundenberatung zum Produkt- und Dienstleistungsportfolio unseres Mandanten
- Information der Kunden zu aktuellen Innovationen und zukünftigen Trends der Digitalisierung sowie zu spezialisierten medizinischen Softwarelösungen und digitalen Tools zur medizinischen Entscheidungsfindung
- Selbständiger Vertrieb von hochwertigen medizinisch-technischen Lösungen aus dem Produktportfolio
- Durchführung von Potenzialanalysen und Kreation von Konzepten zur effektiven Neukundengewinnung
- Pflege und Erweiterung des bestehenden Kundenstamms, kontinuierlicher Ausbau der Partner in Krankenhäusern sowie nachhaltige Kundenbindung
- Planung, Steuerung und Monitoring der Geschäftsentwicklung im Verantwortungsbereich mit definierter Umsatzverantwortung und dessen kontinuierliche Weiterentwicklung
- Marktbeobachtung und -analyse der Kundenbedürfnisse zur bedarfsgerechten Adressierung

### Ihre Qualifikation

Ihr Studium der Informatik, Wirtschaftsinformatik, Medizinische- oder Bioinformatik, Medizintechnik, Ingenieurwissenschaften oder BWL haben Sie erfolgreich abgeschlossen und verfügen idealerweise

bereits über mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, Entwicklung oder Services von IT- Lösungen im Krankenhausumfeld (LIS, KIS, Medical Decision Support). Ihr Know-how teilen Sie gern und können es für Ihre Kolleginnen und Kollegen zugänglich machen. Sie fühlen sich im Umfeld von vor allem IT-technischen und betriebswirtschaftlichen Fragestellungen zu Hause zeichnen sich darüber hinaus durch diese Qualifikationen und Kenntnisse aus:

- Erfahrungen in der Nutzung von IT- Systemen, Servern und komplexen IT- Netzwerken im Gesundheits-, Sicherheits- oder Telemedizin Sektor
- Leidenschaft für IT und ein klares Verständnis für moderne Technologien
- Zielorientierte Arbeitsweise, sowohl selbständig als auch im Team
- Erzielen überdurchschnittlicher Verkaufserfolge von Produkten und kundenindividueller IT- Lösungskonzepte
- Gewinnendes und verbindliches Wesen
- Sicheres Auftreten in allen Hierarchieebenen
- hohe Abschlußstärke
- ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Teamkompetenz
- Verständnis für die Zusammenarbeit über Organisationseinheiten hinweg
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Aktives Kontaktnetzwerk
- Sehr guten Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft für Dienstreisen im gesamten Bundesgebiet, Führerschein

## Das Unternehmen

Unser Mandant ist ein etablierter Servicedienstleister zur Unterstützung der digitalen Gesundheitsversorgung. Seit 2008 entwickelt das Unternehmen marktfähige Lösungen für telemedizinisch gestützte Gesundheitsversorgung. Das Mutterhaus - einer der führenden System-Integratoren Deutschlands - ist im Bereich Healthcare als Partner der Gesundheitswirtschaft deutschlandweit in vielen Technologiebereichen aktiv.

Das Leistungsportfolio umfasst hier hochspezialisierte Dienstleistungen wie beispielsweise die Bereitstellung und den Betrieb von Telematikinfrastruktur als Basis einer durchgängigen Vernetzung

im Gesundheitswesen, die Geschäftsprozessberatung sowie die Sicherstellung von Interoperabilität und Vernetzung unter den einzelnen Leistungserbringern als auch die klassische IT-Infrastruktur als Basis dieser Dienste.

Das Unternehmen bietet außerdem:

- Toleranz und Offenheit gegenüber allen Kulturen, Lebensentwürfen und Orientierungen.
- Familienfreundlichkeit und Arbeitszeiten, die zu Ihrem Leben passen.
- Eine inspirierende Unternehmensvision und kurze Entscheidungswege.
- Ein tolles Team und eine wertschätzende Atmosphäre.
- Moderne Arbeitsmittel, Notebook und Smartphone nach Wahl.
- Passende Weiterbildungsangebote.