xinonet ist eine auf Festanstellungen von Fach- und Führungskräften spezialisierte Personalberatung für alle Schlüsselrollen der digitalen Wirtschaft, von I wie IT-Infrastruktur bis zu I wie Interaktivbranche. Außerdem besetzen wir qualitativ herausragende und gehobene Positionen im Dienstleistungssektor.

Für unseren Mandanten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Standorte Ettlingen oder Leverkusen in unbefristeter Festanstellung einen motivierten Mitarbeiter/-in im Bereich

Keine aktuellen Angebote

Die Tätigkeitsinhalte

Unser Kunde ist ein führendes IT-Systemhaus mit einem umfangreichen Portfolio anspruchsvoller IT-Lösungen im Bereich IP-basierte Kommunikationssysteme und betreut ein interessantes branchenübergreifendes Kundenumfeld. Ihr neuer Arbeitgeber bietet Ihnen nicht nur ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet, sondern lebt auch eine teamorientierte und kollegiale Arbeitsweise, in der Sie Ihre Expertise kontinuierlich weiterentwickeln können.

In Ihrer Rolle unterstützen Sie den Vertrieb in verschiedenen und branchenübergreifenden Projekten und steigern durch Ihr Engagement die verfügbaren Vertriebsressourcen. Sie sind intern als auch extern ein wichtiger Ansprechpartner und tragen maßgeblich zur optimalen Kundenbetreuung und -zufriedenheit bei.

Zu Ihren Aufgaben gehören im einzelnen:

- Unterstützung der Account Manager im operativen Tagesgeschäft
- Annahme, Bearbeitung und Abwicklung von Anfragen
- Einholen und Erstellung von Angeboten
- Abwicklung von Kundenaufträgen
- Kommunikation mit Kunden, Herstellern, Lieferanten und Distributoren
- Unterstützung bei der Kundenakquise
- Terminorganisation

Ihre Qualifikation

Sie legen großen Wert auf eine sorgfältige und präzise Arbeitsweise und beeindruckten durch Ihr organisatorisches Talent. Im täglichen Umgang mit Ihren Kollegen als auch mit externen Stakeholdern überzeugen Sie durch analytisches Denkvermögen und unternehmerisches Handeln. Ein offenes und serviceorientiertes Auftreten rundet Ihr Profil ab. Sie haben Interesse an einer langfristigen Weiterentwicklung und möchten entsprechend Verantwortung in den Ihnen zugewiesenen Bereichen innerhalb des Unternehmens übernehmen.

Zudem verfügen Sie über:

- eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder IT-nahe Ausbildung (z.B- IT-Systemkauffrau /-mann) oder ein abgeschlossenes Studium

- Berufserfahrung in den Bereichen (Inside-) Sales, Einkauf, Projektsupport oder einer vergleichbaren Position z.B. aus dem Bereich Netzwerk oder Telekommunikation
- idealerweise spezifische Kenntnisse der Produktpalette des Herstellers Cisco sowie ein sicherer Umgang mit verschiedenen Cisco-Tools
- Belastbarkeit, Flexibilität und Teamgeist
- sehr gute Kenntnisse in MS-Office-Programmen
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das Unternehmen

Unser Mandant ist ein innovatives Unternehmen, das maßgeschneiderte IT-Infrastrukturlösungen für Unternehmen jeder Größe anbietet. Die Expertise erstreckt sich über Bereiche wie Cloud-Computing, Netzwerkinfrastruktur, Cybersecurity und digitale Transformation. Unser Mandant zeichnet sich durch herausragende Kompetenz, erstklassigen Kundenservice und eine klare Vision für die digitale Zukunft aus. Als Arbeitnehmer können Sie sich hier auf eine teamorientierte und internationale Kultur freuen, in der Sie Ihren Karriereweg flexibel und mit großer Unterstützung seitens des Arbeitgebers proaktiv gestalten können.